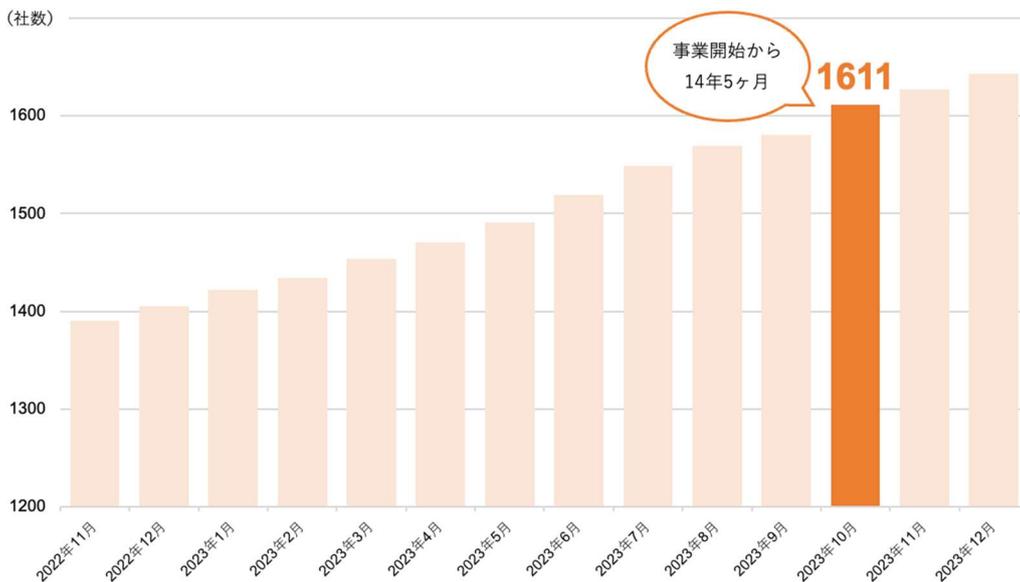


2024年2月26日
株式会社ディグロス

ディグロス、創業から14年5ヶ月で受託実績1,600社突破！ 成果報酬型テレアポ代行で業界をリード

株式会社ディグロス（本社：東京都港区、代表：大村 剛）は、創業から14年5ヵ月で、成果報酬型のテレアポ代行・電話営業代行の受託実績が累計1,600社を突破したことをお知らせいたします。この実績は、多様な業種の企業に対する高品質のアポイントメント提供と、顧客との情報共有によるタイムリーなサービス改善によるものです。ディグロスは、これまで蓄積したノウハウを活かし、今後も企業の営業支援を強化してまいります。



ディグロスの受託実績社数

長年にわたる成果報酬型のテレアポ代行・電話営業代行サービスを通じ、事業開始から14年5ヵ月で受託実績1,600社を達成したことは、様々な業種における企業の営業支援ニーズに応え、高い品質のアポイントメントを提供し続けた結果です。

ディグロスのサービスは、お客様の営業ご担当者が直接商談に臨むことができる「アポイントメント獲得」に特化しています。この成果報酬型営業代行は、アプローチからアポイントメントの獲得までを一貫してサポートし、商談に繋がる質の高いリードを提供します。お客様との情報共有を通じて、サービスの質を継続的に高め、より良い成果に結びつけるための改善を行っています。

【当社事業の特徴】

ディグロスでは、以下の二つのサービスを中心に事業を展開しています。

1. 成果報酬型テレアポ代行サービス

お客様の営業担当に代わって、成果報酬型でアポイントメントを設定します。このサービスは、獲得したアポイントメントごとに費用が発生するため、低リスク・低コストでの営業支援が可能です。

2. テレマーケティングサービス

専用のCRMシステムを使用し、顧客のニーズを分析して最適なアプローチ方法を提案します。このサービスを通じて、企業と顧客の間に良好な関係を構築し、企業のプロフィットの最大化を追求します。

今回の受託実績 1,600 社突破は、ディグロスの成果報酬型テレアポ代行・電話営業代行サービスが、幅広い業界で高い評価を受けている証です。ディグロスは、今後も企業の営業活動を支援し、さらなる成果を目指してまいります。

<株式会社ディグロスについて> <https://dgloss.co.jp>

株式会社ディグロスは、年間 4,200 以上のプロジェクト以上の実績を誇る成果報酬型テレアポ代行サービスを得意とする営業支援企業です。「やりたいことがやれる世の中を実現する」というビジョンの下、営業活動全般をサポートする BPO サービスと営業支援 SaaS の提供を実現することで、営業支援の未来をリードし、クライアント企業の成功と共に成長を続けていきます。

以 上

【会社概要】

社名：株式会社ディグロス

本社所在地：東京都港区六本木 1 丁目 4-5 アークヒルズサウスタワー7 階

代表取締役：大村剛

事業内容：営業支援事業

設立：2009 年 6 月

TEL：03-6869-8063

<https://dgloss.co.jp/>

【リリースに関する問い合わせ先】

株式会社ディグロス 管理本部 管理本部長 平木誠

TEL：03-6869-8063

Email：hiraki@dgloss.co.jp